

GUÍA DEL EMPRENDEDOR

PONIENDO EN MARCHA NUESTRO PROYECTO

PONIENDO EN MARCHA NUESTRO PROYECTO

• OBJETIVOS

- ☛ Dotar de los **CONOCIMIENTOS NECESARIOS** al futuro emprendedor/a que **TIENE** un proyecto empresarial y que **QUIERE** poner en marcha.
- ☛ **ASESORAR** acerca de la constitución de la empresa y **ACOMPañAR** en su puesta en marcha.

• REQUISITOS INICIALES

- ☛ TENER UNA IDEA.
- ☛ QUERER CREAR TU PROPIA EMPRESA.

• QUÉ APORTAMOS

INFORMACIÓN

DAR LOS CONOCIMIENTOS NECESARIOS SOBRE EL PROCEDIMIENTO DE CONSTITUCIÓN:

- ☛ FORMA JURÍDICA.
- ☛ TRÁMITES NECESARIOS PARA LA CONSTITUCIÓN.
- ☛ FUENTES DE FINANCIACIÓN, AYUDAS ECONÓMICAS Y SUBVENCIONES.

ASESORAMIENTO

- ☛ FORMA JURÍDICA MÁS VENTAJOSA.
- ☛ PLAN DE EMPRESA.
- ☛ ESTUDIO DE VIABILIDAD.

ACOMPañAMIENTO

- ☛ TRAMITACIÓN DE MICROCRÉDITOS Y OTRAS FUENTES DE FINANCIACIÓN.

☛ FORMA JURÍDICA MÁS VENTAJOSA

- EMPRESARIO/A INDIVIDUAL
PERSONA FÍSICA.
- SOCIEDAD CIVIL/COMUNIDAD DE BIENES :
VARIAS PERSONAS.
NO NECESARIO CAPITAL MÍNIMO.
RESPONSABILIDAD ILIMITADA.
- SOCIEDAD MERCANTIL: (S.A., S.L.,
S.L.U., S.L.L., S.L.N.E., S.COOP.)
UNO O MÁS SOCIOS
REQUIERE UNA APORTACIÓN MÍNIMA DE CAPITAL
RESPONSABILIDAD LIMITADA

☛ TRÁMITES FISCALES NECESARIOS

- Ante **Hacienda**:
 - Alta en el censo de empresarios.
Modelo 037 → actividades profesionales.
Modelo 036 → actividades empresariales.
 - Alta Impuesto Actividades Económicas
Modelo 870.
 - Ante **Ayuntamiento** (Urbanismo del municipio donde se quiere ubicar negocio).
 - Licencia de actividad .
 - **Obligaciones fiscales**
 - IVA (trimestral)
 - I.R.P.F (trimestral) o Impuesto de Sociedades

☛ TRÁMITES LABORALES NECESARIOS

- Ante la **Autoridad Laboral** (Consejería de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo de la Junta de Andalucía):
 - Apertura del centro de trabajo.
- Ante la **Inspección** Provincial de **Trabajo** y Seguridad Social:
 - Adquisición y legalización del libro de visitas.
- Ante la **TGSS**:
 - Inscripción empresa.
 - Afiliación como trabajador.
 - Alta en régimen de la Seguridad Social.
- Ante **Servicio Andaluz de Empleo** de la Junta de Andalucía:
 - Registro de los posibles contratos de trabajo.

☛ OTROS TRÁMITES ESPECÍFICOS EN FUNCIÓN AL TIPO DE ACTIVIDAD QUE SE DESEE REALIZAR

- Autorizaciones y licencias.
- Registro de propiedad.
- Carnet o certificados.

← **FUENTES DE FINANCIACIÓN / AYUDAS
ECOCNÓMICAS Y SUBVENCIONES**

- A TRAVÉS DE PRÉSTAMOS A LA EMPRESA:
- 1. **SIN NECESIDAD AVAL**→ MICROCRÉDITOS (CONVENIO CAIXA/DIPUTACIÓN PROVINCIAL DE CÁDIZ).
- 2. **CON NECESIDAD AVAL**→ PRÉSTAMOS ICO.
- AYUDAS ECONÓMICAS.

SUBVENCIONES VIGENTES:

A TRAVÉS DE LA PÁG. WEB www.ipyme.org se accede a pág. del Ministerio de Industria, Energía y Turismo.

Seleccionando el territorio y sector de actividad se puede obtener información de las subvenciones vigentes en cada momento.

← **PLAN DE EMPRESA**

• **¿QUÉ ES? :**

- HERRAMIENTA DE TRABAJO QUE IDENTIFICA, DESCRIBE Y ANALIZA UNA OPORTUNIDAD DE NEGOCIO.
- QUE HACE POSIBLE EL EXÁMEN DE SU VIABILIDAD TÉCNICA, ECONÓMICA Y FINANCIERA.
- RECOGE LOS PROCEDIMIENTOS Y ESTRATEGÍAS PARA CONVERTIR ESA OPORTUNIDAD EN PROYECTO EMPRESARIAL VIABLE.
- POSIBILITA IDENTIFICAR LAS POSIBLES DESVIACIONES.

• **Estructura**

- DESCRIPCIÓN DE DATOS PERSONALES
- RESUMEN DEL OBJETO DEL PROYECTO Y DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO.
- CARACTERÍSTICAS PERSONALES COMO EMPRESARIO/A (BREVE CURRÍCULUM).
- PUNTOS FUERTES (TU POSICIÓN FRENTE A POSIBLE COMPETENCIA).
- PUNTOS DÉBILES (EJ. FALTA DE FINANCIACIÓN).
- FACTORES MOTIVADORES QUE TE INDUCEN A CREAR TU PROPIA EMPRESA.
- FORMA JURÍDICA QUE VA A ADOPTAR LA EMPRESA.
- DESCRIPCIÓN DE NECESIDADES QUE SE ESTÁN CUBRIENDO CON EL NEGOCIO.
- DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO OBJETO DEL NEGOCIO (DETALLADO).
- CÓMO SE PREVÉ LA EVOLUCIÓN DEL PRODUCTO EN EL MERCADO.
- IDENTIFICACIÓN DE LA COMPETENCIA.
- TÉCNICAS DE MARKETING PARA DAR A CONOCER EL PRODUCTO EN EL MERCADO.
- LOCALIZACIÓN.
- SUMINISTROS NECESARIOS (QUIENES VAN A SER NUESTROS PROVEEDORES).
- DESCRIPCIÓN DEL PLAN DE OPERACIONES. (ORGANIZACIÓN Y MÉTODOS NECESARIOS PARA HACER POSIBLE NUESTRO NEGOCIO, INCLUIDO EL PERSONAL NECESARIO Y EVOLUCIÓN).

• **Análisis de los costes**

Gastos Fijos

Autónomo, gastos de personal, luz y agua, alquileres, seguros, asesoría, publicidad, teléfono, combustible, limpieza...

Gastos Variables

En función de las ventas.

Inversión

Licencias, acondicionamiento del local (obras, pinturas, electricidad...), vehículos necesarios, maquinaria, mobiliario, equipos informáticos, existencias inicial necesarias (no pudiendo ser superior al 30% de la inversión), fianzas...

• **Análisis exhaustivo de Ingresos y gastos mensuales**

Posibilidad de hacer un estudio detallado de ingresos necesarios todos los días del mes para ir obteniendo el margen de beneficio necesario en función a los costes diarios.

Todo ello, para realizar el análisis de la **viabilidad de tu negocio.**

**PUNTO DE ATENCIÓN AL
EMPREENDEDOR**

IEDT – SERVICIO DE APOYO AL AUTÓNOMO Y PROMOCIÓN ECONÓMICA LOCAL.

dirección electrónica:

iedt.promocioneconomicalocal@dipucadiz.es

dirección postal:

IEDT C/ Benito Pérez Galdós, sn - 11002
Cádiz

Teléfonos y Personas de contacto:

956226677-Extensión 44300 ó 44289
956808203 –

Antonio Berdonces Gavilán /
Carmen Ramos Otero